

Unser Auftraggeber zählt zu den führenden IT-Partnern in der Finanzwirtschaft und verfügt über Branchenkompetenz, IT-Know-how sowie Beratungsexpertise.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

## **Bereichsleiter Account Management Versicherungen und Marketing (m/w/d)**

**Standort: München**

### **Ihre Aufgaben**

Sie berichten direkt an die Geschäftsführung. Ihre Verantwortung umfasst 4 Kunden im Bereich öffentlicher Versicherer mit einem Umsatzvolumen von 30 Mio.€ p.a sowie das Marketing in diesem Segment. Wesentlicher Schwerpunkt Ihrer Verantwortung ist der Ausbau des Geschäfts mit bestehenden Kunden und vor allem mit der Gewinnung neuer Kunden im Segment der privaten Versicherer.

Als Bereichsleiter steuern und optimieren Sie die Vertriebsabläufe und stellen die Einhaltung der vertrieblichen Prozesse (insbes. Freigaben für Angebote, Aufträge und Verträge) sicher.

Als erfahrener Vertriebsprofi verstehen Sie es, Netzwerke und Beziehungen zu Entscheidungsträgern im Versicherungsbereich aufzubauen und zu pflegen, um einerseits Bestandskunden zu entwickeln und andererseits neue Kunden für unseren Auftraggeber zu gewinnen. Sie prüfen, analysieren und bewerten potentielle Wachstumsoptionen und neue Geschäftsfelder und unterstützen die Weiterentwicklung bzw. Implementierung neuer IT-Produkte und –Services.

Gemeinsam mit der Geschäftsleitung und Ihren Bereichsleitungskollegen entwickeln Sie das Unternehmen strategisch weiter, leiten aus der Unternehmensstrategie und –zielen die Ausrichtung und Ziele für den eigenen Bereich ab und setzen diese mit Ihrer Führungsmannschaft um.

### **Ihr Profil**

Wir suchen einen Bereichsleiter Account Management Versicherungen und Marketing mit mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb - speziell in der Gewinnung neuer und Betreuung bestehender Kunden in der Branche Versicherungen (und Banken/Finanzdienstleister), nachgewiesenen Erfolgen in der wirtschaftlichen Entwicklung von Key Accounts und sehr guten Kenntnissen im ITK-Outsourcing bei Versicherungen (und Banken). Sie haben Freude daran, neue Kontakte zu knüpfen und das Unternehmen, das Sie vertreten, mit Ihrer Begeisterungsfähigkeit als leistungsfähigen Partner zu platzieren. Ein Pluspunkt ist Ihr gut gepflegtes und entwickelbares Netzwerk zu (Senior) Entscheidungsträgern von Versicherern und Finanzdienstleistern.

Darüber hinaus ist für uns wichtig, dass Sie relevante Entwicklungen aus Technologie, Anforderungen von Kunden und von Wettbewerbern im Blick haben, Schlüsse daraus für das Unternehmen und Ihren eigenen Bereich ziehen und Impulse für Veränderungen geben.

Sie haben Erfahrung in der Führung von Führungskräften. Wertschätzender Umgang auf Augenhöhe mit Mitarbeitern und Führungskräften aller Ebenen gehört zu Ihren Werten. Die Erreichung von Zielen im Team mit Ihren Führungskräften und Kollegen ist für Sie selbstverständlich. Sie sind es gewohnt, Kunden auf Management-/C-Level zu begegnen und kennen die regulatorischen und fachlichen Anforderungen an IT Services von Banken und Versicherungen.

Reizt Sie diese interessante und herausfordernde Tätigkeit? Dann möchten wir Sie kennenlernen!  
Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. (!) Gehaltvorstellung an:

**Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH**

**Herr Michael Jocher**

**Augsburger Strasse 41**

**86862 Dillishausen**

**Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32**

**E-Mail: [mjocher@jrv-management.de](mailto:mjocher@jrv-management.de)**