

Unser Auftraggeber ist ein internationales, branchenübergreifend agierendes Unternehmen mit über 400 Mitarbeitern und starker regionaler Präsenz in Europa und in Asien. Die Dienstleistungen beschränken sich schwerpunktmäßig auf Tests von Großprojekten sowie innovative Dienstleistungen in der digitalen Transformation.

Zur Verstärkung seines Teams sucht unser Auftraggeber einen

## **Geschäftsführer Deutschland (m/w)**

**Standorte:** bundesweit

### **Ihre Aufgaben**

Bei unserem Auftraggeber handelt es sich um ein schnell wachsendes Unternehmen, welches langfristig orientiert handelt. Geboten wird Ihnen eine spannende Tätigkeit als Geschäftsführer/in mit der Gesamtverantwortung für Deutschland, mit großem Gestaltungsspielraum sowie hohen Freiheitsgraden. Ein gutes Führungsteam ist vorhanden.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Gesamtleitung Markt Deutschland, Gesamtsteuerung, Reporting zur Gruppe
- Markt: Verantwortlich für den Vertrieb, Kunden und Projekte in der Marktreion (bundesweit), Vertrieb und Kundenmanagement in den Regionen, Generierung von Neugeschäft und Bestandskundengeschäft
- Delivery: Verantwortlich für IT, HR, Administration und Leistungscenter, Führen der Mitarbeiter in den Regionen
- Projekt: Verantwortlich für übergeordnete Projekte, dezidierte Kunden und für die Weiterentwicklung und Delivery Excellence

Sie würden nicht nur die Leitung der Geschäfte innerhalb Deutschlands innehaben, sondern werden Mitglied im Group Executive Committee.

### **Ihr Profil**

Sie haben Ihren Lebensmittelpunkt in Deutschland, arbeiten gerne im Team, sind integrierend, integer, loyal und haben einen kooperierenden Führungsstil. Des Weiteren verfügen Sie über:

- Langjährige Erfahrungen aus dem deutschen Markt
- Deutsche sowie englische Sprachkenntnisse
- Kommunikationsstärke
- Hohe analytische Fähigkeiten
- Kenntnisse im Software-Entwicklungsgeschäft, Erfahrungen als Projektleiter oder langjährige Erfahrung als Management-Berater in unterschiedlichen Branchen
- Expertise im Testgeschäft von Vorteil
- Ausgewiesene Kompetenzen im Bereich Vertrieb (aus dem operativen Vertrieb, Management)
- Verbindungen / Relations aus dem deutschen Markt mit (C-Level, Abteilungsleiter)
- Kenntnisse aus verschiedenen Branchen, idealerweise aus dem Banken- und Versicherungsumfeld

### **Geboten werden Ihnen unter anderem**

- Da es sich um einen starken Wachstumsmarkt handelt, werden Ihnen enorme Möglichkeiten und Perspektiven geboten, sich weiterzuentwickeln sowie Ihre Verantwortlichkeiten weiter auszubauen. Ihnen wird die Gelegenheit geboten gemeinsam mit dem Unternehmen und den Veränderungen des Marktes in die Zukunft zu gehen.
- Es wird ein interessantes Honorierungspaket angeboten, welches überdurchschnittlich ist und ein umfassendes Kompensationsmodell anbietet. Das Honorierungsmodell ist erfolgsorientiert.

Reizt Sie diese interessante und herausfordernde Tätigkeit? Dann möchten wir Sie kennenlernen!  
Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. (!) Gehaltvorstellung an:

**Jocher Recruiting & Vertriebsmanagement GmbH**

**Herr Michael Jocher**

**Augsburger Strasse 41**

**86862 Dillishausen**

**Tel: +49 (0) 174 – 3 09 33 32**

**E-Mail: [mjocher@jrv-management.de](mailto:mjocher@jrv-management.de)**